



RØROSMEIERIET – I TAKT MED NATUREN

Rørosmeieriet as ble stiftet i 2001. Vi lager utelukkende økologiske meieriprodukter, med utspring i rike mattradisjoner fra Røros-traktene, og med godt meierifaglig håndverk. Verdiene EKTE; Engasjert- Kompetent- Troverdige - Effektiv, styrer våre valg.

Vi søker 2 Salgskonsulenter i 100% som vil trives med å jobbe mot felles mål i et utviklingsorientert arbeidsmiljø med høyt tempo.

2 SALGSKONSULENTER DGV

Stillingene er en del av Rørosmeieriets ytre salgsapparat. Stillingene innebærer planlegging, gjennomføring og evaluering av butikkbesøk i tråd med Rørosmeieriets mål og handlingsplan.

OMRÅDER:

Konsulent 1: Buskerud, Vestfold, Telemark, Aust-Agder, Vest Agder og Rogaland.

Konsulent 2: Oslo og Østfold.

ANSVARSRÅDE OG ARBEIDSOPPGAVER:

- Ansvarlig for salg og måloppnåelse i ditt eget distrikt
- Innsalg og gjennomføre avtalt kjedesortiment og kundens planogram
- Presentere nyheter, kampanjer/aktiviteter og maksimere tilleggsortiment.
- Besøk av butikker i henhold til kundeplattform
- Planlegge egen besøksrute i samråd med Salgssjef

ØNSKEDE KVALIFIKASJONER OG PERSONLIGE EGENSKAPER:

- Interesse for mat og identifiserer deg med våre verdier EKTE
- God kjennskap, relasjoner og gode resultater fra dagligvare/detaljhandel
- Du jobber strukturert for å møte resultatkrav
- Du jobber selvstendig og har god gjennomføringsevne
- Du viser initiativ og evne til å tenke nytt for å skape salg og gode relasjoner
- Beherske elektronisk salgs- og rapporteringsverktøy
- Beherske godt norsk, skriftlig og muntlig

Stillingen rapporterer til Salgssjef Dagligvare.

Arbeidsted: Etter avtale | **Lønn:** Etter avtale

Ønsket tiltredelse: Konsulent 1: Innen 1. mai. Konsulent 2: Etter avtale.

Søknadsfrist: 15.12.2018

Søknaden merkes «Konsulent 1» eller «Konsulent 2». Søknad sendes på mail. For nærmere opplysninger og innsendelse av søknad med CV, kontakt:

Glenn Jelsnes | Salgssjef DGV | tlf. 934 81 505 | glenn.jelsnes@rorosmeieriet.no